



Kaliti lève 4 millions d'euros pour améliorer son outil de pilotage numérique de chantiers

Kaliti lève 4 millions d'euros pour améliorer son outil de pilotage numérique de chantiers : 7 ans après sa création et 4 ans après un premier tour de table, **Kaliti** vient d'annoncer avoir levé 4 millions d'euros pour structurer son équipe et accélérer le développement de son outil de pilotage numérique de chantiers. Après une première levée de fonds en 2014, la startup **Kaliti** a su convaincre de nouveaux partenaires financiers d'investir dans sa solution et d'accompagner sa croissance. La société vient ainsi de lever 4 millions d'euros auprès d' Entrepreneur Venture et Capital & Dirigeants Partenaires afin de structurer son équipe commerciale et d'accélérer sa R&D pour répondre aux attentes de ses clients dans le cadre de la transition numérique des métiers du bâtiment. Quelques semaines après l'ouverture d'une agence à Marseille, les fonds devraient aussi permettre d'accélérer le déploiement en région. “ Nos outils permettent à nos clients de gagner du temps et de l'argent en révolutionnant les méthodes de management de l'information en mobilité sur les chantiers. Anticipation, fiabilité de l'information et réactivité de la communication des différents partenaires d'un projet immobilier sont les clés du succès. Notre équipe se réjouit aujourd'hui de pouvoir compter sur nos partenaires financiers qui nous fournissent les moyens de réaliser nos ambitions de développement sur un marché où il y a une longue et belle histoire à écrire “ Quentin Minvielle, fondateur de **Kaliti** Accompagner les projets immobiliers de A à Z Depuis sa création il y a 7 ans, **Kaliti** développe et commercialise une solution collaborative de pilotage numérique de chantier pour les professionnels. À tous les niveaux du chantier puis pendant l'exploitation de celui-ci, l'ensemble des intervenants collaborent avec précision et réactivité à la conformité des ouvrages, à la maîtrise des délais, à la gestion de la relation acquéreurs/locataire, de la qualité et des réserves et au pilotage du SAV et de l'exploitation. Mais **Kaliti** ne se veut pas simple éditeur de logiciel : la jeune pousse entend aussi se positionner comme un intégrateur et un expert de l'immobilier. Ainsi, à l'avenir, **Kaliti** espère couvrir toute la chaîne de valeur d'un projet immobilier à travers différents outils numériques, en adressant tous les métiers et tous les profils qui collaborent sur chaque chantier, et également en intégrant le client final dans le processus pour lui faire bénéficier de la valeur ajoutée de ses outils bien après la fin du chantier. “ L'idée est qu'un même outil accompagne les promoteurs et constructeurs à travers toutes les étapes successives des projets, sur les problématiques aussi bien administratives, financières que techniques “, détaille Quentin Minvielle. Plusieurs pays au sein de l'Union européenne sont d'ailleurs à l'étude pour le lancement d'un développement commercial prochain.